



2SI est une Entreprise de Services du Numérique (ESN) reconnue dans le monde de l'intégration de solutions informatiques.

La Société comptant près de 50 collaborateurs sur ses 6 agences recrute en CDI un

INGENIEUR COMMERCIAL (H/F)

Lille – Soissons – Sarrebourg – Montluçon – Nancy - Lyon

Notre mission :

Intégrateur d'innovation, 2SI accompagne ses clients dans toutes les étapes de leur développement, depuis l'audit, l'analyse des besoins, la mise en place du système d'information, son optimisation et son infogérance. Pour apporter à ses clients un service de qualité, 2SI respecte la validation des agréments auprès des différents constructeurs et éditeurs partenaires. Dans l'objectif de parfaire sa démarche qualitative, 2SI est agréée ISO 9001 AFAQ depuis 2007.

Votre profil :

Sous la responsabilité du Directeur Général, votre objectif principal sera le développement des ventes sur nos différentes agences. Vous aurez à définir, proposer et réaliser le plan d'action commercial pour réussir cet objectif.

Vos actions directes porteront tout autant sur :

- la prospection directe du marché et la promotion de notre structure,
- l'identification et la compréhension des besoins et problématiques des prospects et clients dans les domaines techniques et/ou fonctionnels et/ou organisationnels.
- l'élaboration des réponses et la rédaction des offres commerciales,
- la transformation des affaires et la préservation des marges,
- le suivi des dossiers vendus auprès des clients à partir de notre démarche Qualité et méthode Projet
- le développement de nouvelles opportunités au sein du portefeuille client.

Vos interlocuteurs seront essentiellement des DSI, des directions fonctionnelles ou des DG.

De formation BAC+5 (école d'ingénieurs ou de commerce), vous justifiez d'une expérience de 5 ans minimum dans la commercialisation en mode B to B de services informatiques au sein de SSII.

Vous avez une réelle affinité pour les nouvelles technologies, la vie des DSI et le mode projet. Vous êtes moteur dans la réalisation des actions et êtes force de proposition.

Votre aptitude à communiquer avec des interlocuteurs de haut niveau et votre ténacité dans le suivi des affaires vous permettra de décrocher des marchés et votre vivacité à comprendre les besoins du marché IT vous permettra de satisfaire vos clients.

Une connaissance du domaine de la comptabilité serait un plus.

Déplacements fréquents à prévoir – Véhicule.

Ce poste est à pourvoir immédiatement.

Les candidats intéressés par cette offre pourront adresser leur candidature par mail à l'adresse suivante manon.mikolajek@2si.fr